

EFG International publie ses résultats pour le premier semestre 2014

Zurich, le 23 juillet 2014 – EFG International a réalisé une perte nette IFRS attribuable aux actionnaires de CHF 6,0 millions au premier semestre 2014, en conséquence de charges et de provisions juridiques exceptionnelles. Si l'on exclut les charges exceptionnelles (charges juridiques, réglementaires et autres charges), le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 57,6 millions, contre CHF 60,3 millions un an auparavant. Ces charges et provisions juridiques incluaient un montant de CHF 30,0 millions en relation avec le programme fiscal américain – dans le cadre duquel des discussions avancées sont en cours –, décomposé en CHF 8,6 millions* de charges juridiques et frais professionnels supplémentaires et CHF 21,4 millions, correspondant à la meilleure estimation par EFG International du coût de la pénalité définitive. Le résultat opérationnel a atteint CHF 342,9 millions, soit une hausse de 4% par rapport à l'année précédente, partiellement compensée par l'augmentation de 4% des charges opérationnelles, qui reflète essentiellement les coûts liés aux initiatives porteuses de croissance. La performance des activités principales de private banking s'est de nouveau améliorée, avec une progression de 5% du résultat opérationnel et de 26% de la contribution au résultat en comparaison annuelle. Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont établis à CHF 80,1 milliards, contre CHF 75,9 milliards à la fin 2013. Les principaux indicateurs prospectifs ont enregistré une nette amélioration. L'afflux net de nouveaux capitaux a atteint CHF 2,7 milliards (croissance annuelle de 7%), contre CHF 1,9 milliard un an auparavant – les activités au Royaume-Uni, en Asie et en Europe continentale ont toutes généré une croissance à deux chiffres. Le nombre de Client Relationship Officers (CRO) s'élevait à 456 à la mi-2014, contre 416 un an auparavant; le pipeline de recrutement est par ailleurs robuste. Le ratio Bâle III des fonds propres BRI a atteint 18,7% à la fin juin 2014, contre 18,0% à la fin 2013; le ratio CET I a augmenté de 13,5% à 14,1%. EFG International poursuit son engagement en faveur de la croissance et d'une amélioration marquée de la performance, comme en témoignent toujours le nombre, l'envergure et le rythme accéléré des initiatives porteuses de croissance.

Résultats-clés	S1 2014	Variation vs S1 2013	Variation vs S2 2013
Perte nette IFRS attribuable aux actionnaires	CHF 6,0 mio.	n.a.	n.a.
Résultat net IFRS sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires**	CHF 57,6 mio.	- 4%	+ 13%
Résultat opérationnel	CHF 342,9 mio.	+ 4%	+ 2%
Charges opérationnelles	CHF 276,7 mio.	+ 4%	- 2%
Ratio coûts-revenus	80,2%	contre 79,8%	contre 83,1%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 80,1 mrd	+ 5%	+ 6%
Afflux net de nouveaux capitaux (croissance annualisée)	CHF 2,7 mrd (7%)	contre CHF 1,9 mrd (5%)	contre CHF 0,6 mrd (2%)

Marge de revenus (en % des ASG)	88 pb	contre 87 pb	inchangée à 88 pb
Ratio des fonds propres BRI (Bâle III)	18,7%	contre 18,0%	contre 18,0%
Ratio des fonds propres CET I (Bâle III)	14,1%	contre 13,5%	contre 13,5%
Client Relationship Officers (CRO)	456	contre 416	contre 435
Effectif total	2'058	contre 1'977	contre 1'989

* Outre CHF 9,3 millions de charges juridiques et frais professionnels, déboursés et provisionnés en 2013.

** Hors impact des éléments non récurrents.

Résultat opérationnel et marge de revenus robustes en dépit de conditions difficiles; résultat constaté lourdement affecté par les charges et provisions juridiques

Malgré quelques signes encourageants sur le front de la croissance économique et de la performance des marchés, la confiance reste fragile en raison de l'instabilité des marchés et des troubles géopolitiques. Couplé à l'environnement de faibles taux d'intérêt qui prévaut actuellement, ceci a contribué à limiter les revenus et les bénéfices. Le résultat opérationnel s'est néanmoins inscrit en hausse de 4% en rythme annuel pour atteindre CHF 342,9 millions.

La marge de revenus se montre solide et s'est établie à 88 points de base au premier semestre 2014 – dans la droite ligne de l'évolution du deuxième semestre 2013 –, contre 87 points de base un an auparavant, soit un niveau confortablement supérieur à l'objectif de 84 points de base d'EFG International.

Le résultat constaté pour le premier semestre a subi les conséquences négatives de charges et de provisions juridiques exceptionnelles, dont découle une perte nette IFRS attribuable aux actionnaires de CHF 6,0 millions. Le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 57,6 millions, après exclusion des éléments non récurrents suivants:

- CHF 33,7 millions de charges et provisions pour litiges, y compris un montant de CHF 26,3 millions faisant suite au dénouement d'une action en justice engagée de longue date en Suisse, tel qu'annoncé en avril. Après deux décisions de justice inattendues l'an passé, EFG International a réévalué sa stratégie en matière de litiges, en demandant un second avis auprès de cabinets d'avocats externes. Eu égard à leurs conclusions, il a été jugé prudent de mettre en réserve un autre montant de CHF 7,4 millions en relation avec un litige en cours.

- CHF 30,0 millions en relation avec le programme fiscal américain, décomposés en CHF 8,6 millions de charges juridiques et frais professionnels et CHF 21,4 millions à titre de provision relative au coût de la pénalité définitive susceptible d'être payée. EFG International mène des discussions avancées et le montant de cette provision correspond à sa meilleure estimation de l'issue probable.

- CHF 0,1 million en relation avec la distribution d'un dividende sur les Bons de Participation.

Ce chiffre est à comparer au résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires de CHF 60,3 millions réalisé au premier semestre 2013 et reflète essentiellement les coûts liés aux initiatives porteuses de croissance. Les charges opérationnelles se sont élevées à CHF 276,7 millions, contre CHF 265,9 millions au

premier semestre 2013, soit une augmentation de 4% principalement imputable au recrutement de CRO et aux investissements supplémentaires dans la plate-forme dédiée aux solutions de placement et de gestion de patrimoine. Le ratio coûts-revenus s'est établi à 80,2%, contre 79,8% pour la même période de l'année précédente (mais en baisse par rapport au deuxième semestre 2013, où il a atteint 83,1%).

Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 80,1 milliards, contre CHF 75,9 milliards à la fin 2013. Ceci reflète des effets de change et de marché à hauteur de CHF 1,6 milliard et un afflux net de nouveaux capitaux de CHF 2,7 milliards.

Sur la base des critères de Bâle III (entièrement intégrés), le ratio des fonds propres BRI d'EFG International a atteint 18,7%, contre 18,0% à la fin 2013. Le ratio du capital actions ordinaire (CET I) s'est élevé à 14,1%, contre 13,5%.

Nouvelle amélioration de la rentabilité des activités principales et donc de la qualité des bénéficiaires; progrès marqués pour la plupart des segments régionaux du private banking

Les revenus générés par les activités principales de private banking ont augmenté de 5% par rapport à l'année précédente au cours du premier semestre 2014 et la contribution au résultat s'est accrue de 26%.

L'Europe continentale a généré une performance particulièrement robuste au premier semestre 2014, avec une hausse de 29% du résultat opérationnel et de 44% de la contribution au résultat en comparaison annuelle. Au Royaume-Uni, le résultat opérationnel et la contribution au résultat ont augmenté de 9% et 19% respectivement. Le résultat opérationnel a progressé de 4% aux Amériques, bien que la contribution au résultat se soit inscrite en léger repli. A l'exception des Caraïbes, le reste des Amériques a cependant généré une robuste croissance à deux chiffres sur le front tant du revenu opérationnel que de la contribution au résultat. L'établissement suisse a continué à subir l'impact des conditions difficiles avec un résultat opérationnel en hausse de 2%. En dépit d'une bonne performance s'agissant de l'afflux net de nouveaux capitaux, l'Asie a enregistré un timide début d'année en termes de résultat opérationnel et de contribution au résultat, reflet de la prudence affichée par les clients et du ralentissement de l'activité qui en résulte ainsi que de l'affaiblissement du dollar américain. Si le premier trimestre a été particulièrement atone, l'activité s'est toutefois nettement renforcée au cours du deuxième trimestre et une amélioration marquée de la performance est attendue pour le deuxième semestre 2014.

Progrès sensibles concernant l'afflux net de nouveaux capitaux, qui s'inscrit nettement dans la fourchette visée

L'afflux net de nouveaux capitaux s'est élevé à CHF 2,7 milliards au premier semestre 2014, contre CHF 1,9 milliard un an auparavant, soit un niveau nettement supérieur aux CHF 0,6 milliard atteints au deuxième semestre 2013. Ceci représente une croissance annualisée de 7%, qui s'inscrit nettement dans la fourchette de 5 à 10% visée par EFG International.

A l'exception de la Suisse, qui a connu des sorties de fonds (2,9% en termes annualisés), les activités au Royaume-Uni, en Asie et en Europe continentale ont toutes généré une croissance à deux chiffres. En outre, l'afflux net de nouveaux capitaux issu des activités en Amérique latine a enregistré une croissance annualisée

de 8%, bien que l'afflux enregistré par les Amériques en général ait été légèrement négatif suite à la liquidation partielle anticipée d'un grand compte individuel aux Îles Caïman.

Amélioration continue du recrutement de CRO

Le recrutement de CRO se poursuit à un rythme soutenu, dans la droite ligne de l'amélioration observée au deuxième semestre 2013. Le nombre total de CRO s'est établi à 456 à la fin juin 2014, contre 416 un an auparavant et 435 à la fin 2013.

Le recrutement s'est révélé particulièrement robuste en Asie (+ 11) et en Europe continentale (+ 12). La Suisse a recruté trois CRO, tandis que les effectifs sont restés stables au Royaume-Uni et ont diminué de sept personnes aux Amériques, suite au départ de quatre CRO des Caraïbes qui sont devenus indépendants (mais continuent à mettre des actifs en garde auprès d'EFG International) et au départ à la retraite d'autres qui n'ont pas été remplacés. Le pipeline de recrutement est robuste, des contrats ayant déjà été conclus avec 13 nouveaux CRO.

Un vaste éventail d'initiatives reflétant l'accent résolument placé sur la croissance

EFG International s'engage résolument en faveur de la croissance, un objectif soutenu par un large éventail d'initiatives:

- Recrutement de CRO. Le pipeline de CRO demeure robuste et l'accent est clairement placé sur les recrues et les équipes hautement qualifiées. La performance des CRO existants ainsi que des nouvelles recrues fait l'objet d'un suivi renforcé. Dans ce cadre, les critères de performance appliqués aux CRO sont renforcés afin de garantir que ceux-ci restent motivés s'agissant de la croissance, notamment à des niveaux relativement faibles de contribution.
- En juin 2014, EFG International a nommé Adrian Kyriazi au poste de Regional Business Head pour l'Europe continentale et la Suisse. Dirigeant confirmé qui a auparavant travaillé au sein du Credit Suisse et de HSBC, il dispose des compétences requises pour développer de manière coordonnée les activités d'EFG International en Europe continentale et en Suisse. En Suisse, il travaille en étroite collaboration avec les deux nouveaux responsables de la banque privée à Zurich et Genève en vue d'attirer de nouveaux CRO et de stimuler la croissance, à l'échelle tant nationale qu'internationale.
- En Asie, Alvin Ma a rejoint EFG International le 21 février 2014 en tant que responsable Emerging Wealth à Hong Kong. Il a déjà recruté trois CRO expérimentés et deux autres se trouvent dans le pipeline de recrutement.
- En janvier 2014, EFG International et Falcon Private Bank ont conclu un accord aux termes duquel Falcon recommandera EFG International à ses clients basés à Hong Kong. Ce processus s'est révélé légèrement moins rapide que prévu, seuls quatre CRO ayant été déplacés en juin. Le transfert des relations clientèle aura désormais lieu au cours du deuxième semestre 2014, avec des actifs sous gestion qui devraient s'élever à environ CHF 500 millions.

- A Singapour, EFG International a débuté ses activités en qualité de banque de gros en mars 2014.
- Afin de renforcer et de coordonner ses activités en relation avec la diaspora sud-asiatique dans le monde, EFG International a nommé Amrit Uppal au poste de Managing Director, responsable de la diaspora sud-asiatique dans le monde avec effet en juin 2014. Il a été rejoint par deux CRO expérimentés et d'autres recrutements sont en cours.
- En Espagne, AyG a obtenu en juin une licence en vue de créer une nouvelle banque, A&G Banca Privada, ce qui lui permet d'adjoindre une gamme de services bancaires à son offre de base en matière de gestion d'investissement et de conseil. L'activité de courtage de titres du groupe sera fusionnée avec la succursale bancaire d'EFG en Espagne et tous les services seront fournis sous la marque A&G.
- La couverture du marché grec a été renforcée en mars par le recrutement d'une responsable d'équipe au Luxembourg et d'autres embauches dans plusieurs centres. EFG International a décidé de mettre en place un bureau de représentation à Athènes, qui ouvrira ses portes dans le courant du deuxième semestre de cette année.
- EFG International envisage d'établir une présence à Chypre au cours du deuxième semestre 2014.
- En Colombie, EFG International a recruté, avec effet en avril 2014, Andres Gonzalez, ancien responsable Private Banking de Bancolombia, afin de stimuler la croissance ainsi que le recrutement de CRO.
- Dans le cadre de plans de croissance ambitieux dans la région andine, EFG International envisage de mettre en place des activités onshore au Chili gérées par une équipe de personnes qualifiées.
- Les capacités en relation avec les clients très fortunés (UHNWI) continuent à être optimisées. Une équipe dédiée aux UHNWI a été mise en place à Genève et a accompli de nets progrès; elle s'est également attachée à élargir la gamme de services spécialisés disponibles pour ce segment.
- EFG International continue d'investir dans sa plate-forme intégrée dédiée à la structuration de patrimoine, aux solutions de placement et au crédit. L'entreprise a notamment accru le nombre de conseillers en investissement, offrant un soutien direct aux CRO. Des progrès conséquents continuent à être réalisés en matière de solutions de placement, les actifs de clients sous gestion directe atteignant CHF 10,8 milliards à la fin juin 2014, soit une augmentation de 33% par rapport à l'année précédente.
- L'accent reste certes placé sur la croissance organique, mais EFG International poursuit sa quête d'opportunités d'acquisition en présence d'une conception partagée du private banking, d'une complémentarité des cultures et des compétences et d'un potentiel de synergies significatives.

Réajustement de la base de coûts en relation avec les revenus

EFG International reste déterminé à faire baisser son ratio coûts-revenus en deçà de 75%. Cette stratégie repose sur la notion d'une croissance des affaires alimentant les

bénéfices et la productivité avec une dilution minimale. Si l'accent restera placé sur la croissance, il est évident que la gestion des coûts doit être opérée de façon à favoriser le levier opérationnel inhérent à la stratégie de croissance contrôlée et rentable d'EFG International. Ceci signifie en l'essence réduire les principaux coûts d'exploitation afin de financer les initiatives porteuses de croissance, telles le recrutement de CRO ou la conquête de nouveaux marchés, en présence d'arguments commerciaux convaincants. Cette approche résolue en matière de coûts sera poursuivie jusqu'à ce que la rentabilité sous-jacente des activités dépasse significativement son présent niveau.

Concentration sur les objectifs à moyen terme

Les opportunités offertes à la banque privée sont importantes et ne cessent de croître. EFG International est bien placé pour en tirer parti, en dépit de facteurs externes qui affectent toujours la rentabilité: faibles taux d'intérêt sur le plan de la gestion des actifs et des passifs, confiance fragile des clients entraînant un ralentissement de l'activité et impact des développements réglementaires, qui a exigé du temps et des ressources tant de la direction que des CRO. Aboutir à une solution concernant le programme fiscal américain – dont on peut espérer qu'elle sera concrétisée sous peu – mettra fin à une source importante de distractions et d'incertitudes.

EFG International continue à placer résolument l'accent sur la croissance et des progrès encourageants ont été accomplis au premier semestre 2014 s'agissant des principaux indicateurs prospectifs, à savoir le recrutement de CRO et l'afflux net de nouveaux capitaux, lequel s'inscrit désormais confortablement dans la fourchette visée. Cette évolution est de bon augure pour l'avenir, tout comme la robustesse de la marge de revenus. Conjointement avec le nombre, l'envergure et le rythme accéléré des initiatives porteuses de croissance, EFG International est convaincu d'être en très bonne voie pour générer une solide croissance à deux chiffres dans un avenir proche. La rentabilité des activités principales de private banking s'améliore toujours et EFG International s'engage à maîtriser les charges opérationnelles ainsi qu'à accroître sensiblement la performance, tout en continuant à financer les initiatives porteuses de croissance.

Réaliser un résultat net IFRS de CHF 200 millions en 2015 n'est plus un objectif réaliste – à l'issue de la phase de réorientation, le redémarrage des activités a pris davantage de temps que prévu, tandis que l'amélioration des conditions de marché et la hausse des taux d'intérêt se font toujours attendre. Cependant, EFG International a aujourd'hui résolument renoué avec la croissance et les prochaines années seront exclusivement consacrées à l'amélioration marquée de la performance.

EFG International réaffirme sa détermination à atteindre ses autres objectifs à moyen terme:

- un afflux net de nouveaux capitaux de 5 à 10% par an;
- un ratio coûts-revenus réduit – inférieur à 75%;
- la poursuite du renforcement du capital avec un objectif de l'ordre des 10% supérieurs pour le ratio Bâle III des fonds propres BRI et des 10% inférieurs pour le ratio du capital actions ordinaire (CET I);

- une marge de revenus se maintenant globalement au niveau (84 points de base) qui prévalait au moment de la revue des activités;
- en conséquence, la génération d'une solide croissance à deux chiffres des résultats et d'une rentabilité à deux chiffres sur les fonds propres.

John Williamson, CEO d'EFG International, a déclaré:

- «Nos résultats du premier semestre ont subi les conséquences négatives de charges juridiques et réglementaires exceptionnelles. Ceci dit, je reste optimiste quant à l'avenir au regard des perspectives d'atténuation des distractions et d'une source majeure d'incertitudes. Nous redoublons d'efforts pour maîtriser les charges opérationnelles, tout en continuant à financer les initiatives porteuses de croissance – qui sont essentielles pour permettre à la croissance d'alimenter les résultats. Je suis persuadé que nous sommes en mesure de générer une solide croissance à deux chiffres des bénéficiaires à compter de maintenant. Nos principaux indicateurs prospectifs sont prometteurs: notre marge de revenus demeure robuste, le recrutement de CRO est soutenu et l'afflux net de nouveaux capitaux s'inscrivait dans la fourchette visée au premier semestre. Par ailleurs, notre engagement en faveur de la croissance est évident et attesté par le nombre, l'envergure et le rythme accéléré des initiatives porteuses de croissance.

Rapport semestriel 2014

Retrouvez ce communiqué, ainsi que la présentation des résultats et du rapport semestriel sur le site Web d'EFG International www.efginternational.com.

Vous pouvez télécharger une copie du rapport semestriel 2014 à cette adresse:

http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi_public_site/files/investors/financial_reporting/2014_HY/EFGI_2014_Half_Year_Report_EN.pdf

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International AG solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG International AG.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG International AG's judgements and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, and (4) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International AG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

Contacts

Relations avec les investisseurs
+41 44 212 7377
investorrelations@efginternational.com

Relations avec les médias
+41 44 226 1217
mediarelations@efginternational.com

A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 000 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

EFG International AG, Bleicherweg 8, 8001 Zurich, Switzerland
www.efginternational.com

Les praticiens de l'art du private banking

Présentation des résultats du premier semestre 2014

La direction d'EFG International présentera les résultats lors d'une conférence destinée aux analystes, investisseurs et représentants des médias qui aura lieu à 9h30 (HEC).

Les résultats d'EFG International pour le premier semestre 2014 seront présentés par:

- John Williamson, Chief Executive Officer (CEO)
- Giorgio Pradelli, Deputy CEO et CFO

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**, par **conférence téléphonique** ou par **webcast** sur Internet.

Conférence téléphonique:

Numéros à composer:

- Suisse: + 41 58 310 50 00
- Royaume-Uni: + 44 203 059 58 62

Veuillez appeler 10 minutes avant le début de la présentation et demander «EFG International Half-Year 2014 Results».

Webcast

Les résultats seront disponibles dès 9h30 (HEC) sur www.efginternational.com.

Transparents de la présentation et communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles le 23 juillet 2014 dès 7h00 (HEC) sur www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations).

Enregistrement de la conférence téléphonique

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants:

- Suisse: + 41 91 612 4330
- Royaume-Uni: + 44 207 108 6233

Veuillez taper le code d'identification 11915, puis le signe #.

Enregistrement du webcast

Un enregistrement de la diffusion des résultats sur Internet sera disponible environ trois heures après la présentation sur www.efginternational.com.

Etats financiers

Key figures as at 30 June 2014 (unaudited)

<i>(in CHF million unless otherwise stated)</i>	30 June 2014	31 December 2013	30 June 2013	Change vs. 30 June 2013	Change vs. 31 December 2013
Clients Assets under management (AUM)	80,960	76,854	76,868	5%	5%
AUM excluding shares of EFG International	80,146	75,852	75,964	6%	6%
Assets under administration	7,761	8,074	9,157	-15%	-4%
Number of Client Relationship Officers	456	435	416	10%	5%
Number of Employees	2,058	1,989	1,977	4%	3%

Consolidated Income Statement as at 30 June 2014 (unaudited)

<i>(in CHF millions)</i>	Half-year ended 30 June 2014	Half-year ended 31 December 2013	Restated Half-year ended 30 June 2013	Change vs. 1H13	Change vs. 2H13
Interest and discount income	222.6	213.1	204.1	9%	4%
Interest expense	(96.6)	(100.2)	(103.8)	-7%	-4%
Net interest income	126.0	112.9	100.3	26%	12%
Banking fee and commission income	229.0	216.3	213.0	8%	6%
Banking fee and commission expense	(46.7)	(36.1)	(49.9)	-6%	29%
Net banking fee and commission income	182.3	180.2	163.1	12%	1%
Dividend income	1.1	-	3.5	-69%	100%
Net trading income	30.8	36.5	38.0	-19%	-16%
Net (loss) / gain from financial instruments measured at fair value	(2.9)	2.5	5.3	-155%	-216%
Gains less losses from available-for-sale investment securities	4.3	2.5	8.1	-47%	72%
Other operating income	1.3	1.3	11.8	-89%	0%
Net other income	34.6	42.8	66.7	-48%	-19%
Operating income	342.9	335.9	330.1	4%	2%
Operating expenses	(276.7)	(281.3)	(265.9)	4%	-2%
Impairment on loans and advances to customers	(0.2)	(1.2)	(0.2)	0%	-83%
Other provisions	(63.7)	(23.7)	(10.0)	537%	169%
Gain on disposal of subsidiaries	-	0.5	-	-	-100%
Profit before tax	2.3	30.2	54.0	-96%	-92%
Income tax expense	(7.2)	(2.0)	(6.2)	16%	260%
Net (loss) / profit for the period from continuing operations	(4.9)	28.2	47.8	-110%	-117%
Discontinued operations					
Profit for the period from discontinued operations	-	(0.4)	47.1	-100%	-100%
Net (loss) / profit for the period	(4.9)	27.8	94.9	-105%	-118%
Net (loss) / profit for the year attributable to:					
Net (loss) / profit attributable to owners of the Group	(6.0)	27.3	84.5		
Net profit attributable to non-controlling interests	1.1	0.5	0.1		
Net (loss) / profit attributable to non-controlling interests from discontinued operations	-	-	10.3		
	(4.9)	27.8	94.9		

Etats financiers (suite)

Consolidated Balance Sheet as at 30 June 2014

<i>(in CHF millions)</i>	30 June 2014	31 December 2013	Variation
ASSETS			
Cash and balances with central banks	1,092.4	848.9	29%
Treasury bills and other eligible bills	503.6	631.2	-20%
Due from other banks	2,118.0	2,200.2	-4%
Loans and advances to customers	12,758.8	11,561.8	10%
Derivative financial instruments	388.1	560.4	-31%
Financial assets at fair value :			
- Trading assets	104.5	113.3	-8%
- Designated at inception	336.8	349.8	-4%
Investment securities :			
- Available-for-sale	3,605.3	3,844.5	-6%
- Held-to-maturity	1,094.1	1,107.1	-1%
Intangible assets	267.2	266.9	0%
Property, plant and equipment	22.2	22.5	-1%
Deferred income tax assets	35.4	36.3	-2%
Other assets	306.8	155.7	97%
	22,633.2	21,698.6	4%
LIABILITIES			
Due to other banks	357.6	290.1	23%
Due to customers	16,591.4	16,443.8	1%
Derivative financial instruments	453.0	544.9	-17%
Financial liabilities designated at fair value	331.2	310.7	7%
Other financial liabilities	2,791.4	2,421.5	15%
Debt issued	403.9	-	
Subordinated loans	238.1	245.1	-3%
Current income tax liabilities	4.6	5.0	-8%
Deferred income tax liabilities	34.7	34.6	0%
Provisions	78.5	26.8	193%
Other liabilities	234.3	269.6	-13%
	21,518.7	20,592.1	4%
EQUITY			
Share capital	75.2	74.0	2%
Share premium	1,242.7	1,238.4	0%
Other reserves	(24.5)	(49.1)	-50%
Retained earnings	(197.5)	(161.6)	22%
	1,095.9	1,101.7	-1%
Non-controlling interests	18.6	4.8	288%
Total shareholders' equity	1,114.5	1,106.5	1%