

EFG International publie ses résultats pour l'exercice 2013

Zurich, le 26 février 2014 – EFG International a réalisé un résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires de CHF 110,9 millions en 2013, contre CHF 103,1 millions l'année précédente. Si l'on exclut les charges exceptionnelles (bénéfice de la vente d'EFG Financial Products ainsi que charges juridiques et réglementaires et autres charges), le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 111,2 millions, contre CHF 124,5 millions un an auparavant. Le résultat opérationnel (hors EFG Financial Products) a atteint CHF 666,0 millions, en recul de 5% par rapport à l'année précédente – reflétant la baisse des revenus issus de la gestion des actifs et des passifs, l'accroissement des charges d'intérêts sur le Tier 2 et l'absence d'opérations de structuration de transactions en faveur de grands clients. Après comptabilisation de ces facteurs, les revenus issus des activités principales de private banking pour les opérations poursuivies ont augmenté de 5% par rapport à 2012. Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont établis à CHF 75,9 milliards, contre CHF 78,7 milliards à la fin 2012, mais affichaient une hausse de 5% après ajustement des opérations abandonnées et des reclassifications. Si l'on exclut la sortie d'une position à faible rendement sur titre individuel, l'afflux net de nouveaux capitaux pour les activités poursuivies a atteint CHF 3,2 milliards (croissance annuelle de 4,3%), contre CHF 3,0 milliards un an auparavant. Hormis la Suisse, qui a connu de modestes sorties de capitaux au deuxième semestre, tous les établissements de private banking ont enregistré des performances positives en termes d'afflux net de nouveaux capitaux. Le nombre de Client Relationship Officers (hors EFG Financial Products) s'est établi à 435 à la fin 2013, contre 414 (407 hors activités abandonnées) l'année précédente ; le pipeline de recrutement est par ailleurs robuste. Le ratio Bâle III des fonds propres BRI s'est inscrit à 18,0% à la fin 2013, contre 15,9% fin 2012. EFG International réaffirme sa détermination à atteindre ses objectifs à moyen terme ainsi que son engagement en faveur de la croissance et d'une amélioration marquée de la performance, comme en témoignent le nombre, l'envergure et le rythme soutenu des initiatives porteuses de croissance.

Résultats-clés	2013	Variation vs 2012
Résultat net IFRS*	CHF 111,8 mio.	+ 1%
Résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires*	CHF 110,9 mio.	+ 8%
Résultat net IFRS sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires*/**	CHF 111,2 mio.	- 11%
Résultat opérationnel	CHF 666,0 mio.	- 5%
Charges opérationnelles	CHF 547,2 mio.	- 1%
Ratio coûts-revenus	81,5%	contre 78,8%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 75,9 mrd	- 4%
Afflux net de nouveaux capitaux (activités poursuivies)	CHF 2,5 / 3,2 mrd***	contre CHF 3,0 mrd
Marge de revenus (en % des ASG)	88 pb	contre 93 pb
Ratio des fonds propres BRI (Bâle III, critères entièrement intégrés)	18,0%	contre 15,9%
Client Relationship Officers (CRO)	435	contre 414
Effectif total	1'989	contre 1'994

Notes : * Les chiffres ci-dessus excluent EFG Financial Products, sauf s'ils sont signalés par un seul astérisque. ** Hors impact des éléments non récurrents *** Hors position à faible rendement sur titre individuel

Augmentation du résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires en dépit d'une diminution du résultat net sous-jacent

EFG International a réalisé un résultat net IFRS de CHF 111,8 millions en 2013, contre CHF 111,2 millions l'année précédente. Le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 111,2 millions (CHF 124,5 millions en 2012), après exclusion des éléments non récurrents suivants :

- CHF 36,4 millions de gains en relation avec EFG Financial Products, dont CHF 33,8 millions liés au gain en capital provenant de la vente en avril 2013 de la participation restante de 20,25% d'EFG International.

- CHF 4,0 millions de charges nettes inhérentes à la réalisation de la revue des activités. L'année passée, EFG International a réglé certains des points en suspens à la suite de la revue de ses activités, dont la vente de ses opérations au Canada (neutre en termes de profits et pertes).

- CHF 8,0 millions pour constitution d'une provision en relation avec la participation d'EFG International à l'acompte versé par les banques suisses au titre de l'accord fiscal conclu avec le Royaume-Uni, ainsi que CHF 15,4 millions faisant suite au dénouement inattendu d'une action en justice engagée de longue date au Royaume-Uni et à laquelle l'entreprise s'était constituée partie.

- CHF 2,8 millions de frais judiciaires effectivement engagés, plus une provision de CHF 6,5 millions destinée à couvrir les futures charges juridiques liées au programme fiscal américain. A ce stade, EFG International a conclu qu'il est impossible d'estimer avec précision la pénalité définitive susceptible d'être payée. Bien qu'ayant toujours poursuivi une politique ne considérant pas les clients américains comme un marché cible, EFG International a décidé, comme annoncé en décembre, de participer au programme fiscal américain en qualité de banque de catégorie 2.

- CHF 0,9 million en relation avec la distribution d'un dividende sur les Bons de Participation.

Hors EFG Financial Products, le résultat opérationnel a atteint CHF 666,0 millions en 2013, contre CHF 697,1 millions l'année précédente, en raison de la baisse des revenus issus de la gestion des actifs et des passifs, de l'accroissement des charges d'intérêts sur le Tier 2 et de l'absence d'opérations spécialisées de structuration de transactions en faveur de grands clients. La marge de revenus s'est établie à 88 points de base, contre 93 points de base un an auparavant. Elle s'est améliorée de 87 à 88 points de base entre le premier et le deuxième trimestre, soit un niveau supérieur à l'objectif de 84 points de base d'EFG International. Les charges opérationnelles se sont élevées à CHF 547,2 millions, contre CHF 554,3 millions en 2012. Le ratio coûts-revenus a atteint 81,5%, contre 78,8% pour la même période de l'année précédente.

Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 75,9 milliards, contre CHF 78,7 milliards à la fin 2012. Ce recul reflète une diminution de CHF 6,0 milliards liée aux cessions (EFG Financial Products et Canada) et à l'abandon d'activités ainsi qu'à la reclassification en actifs sous administration d'un montant de CHF 1,0 milliard, compensée par un apport de CHF 1,7 milliard en effets de change et de marché et par un afflux net de nouveaux capitaux à hauteur de CHF 2,5 milliards provenant des activités poursuivies (CHF 3,2 milliards si l'on exclut la sortie d'une position à faible rendement sur titre individuel). Hors opérations abandonnées et

reclassifications, les actifs sous gestion générateurs de revenus ont enregistré une augmentation de 5%.

Amélioration de la qualité des bénéfices ; position en fonds propres demeurant solide

La structure d'EFG International a été simplifiée et les risques opérationnels ont été réduits grâce aux différentes mesures prises dans le cadre de la revue des activités. Elles sont désormais recentrées sur le private banking et la croissance des revenus et résultats de base. Si la performance globale a été limitée par la baisse des revenus issus de la gestion des actifs et des passifs (en raison de l'actuel environnement de faibles taux d'intérêt et de la réduction des actifs à haut rendement des pays GIIPS), l'accroissement des charges d'intérêts sur le Tier 2 et l'absence d'opérations spécialisées de structuration de transactions en faveur de grands clients, les revenus générés par les activités principales de private banking pour les opérations poursuivies se sont inscrits en hausse de 5% durant l'année 2013. Cette augmentation aurait été plus soutenue si le troisième trimestre, au cours duquel les conditions de marché et la prudence affichée par les clients ont affecté les revenus et les marges, ne s'était pas révélé particulièrement difficile.

Sur la base des critères de Bâle III (entièrement intégrés), le ratio des fonds propres BRI d'EFG International a atteint 18,0%, contre 15,9% à la fin 2012. Le ratio du capital actions ordinaire (CET I) s'est élevé à 13,5%, contre 11,7%. Ceci tient compte de l'augmentation proposée du dividende de CHF 0,10 à CHF 0,20 par action, représentant un taux de distribution de 27% sur la base du résultat récurrent net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires.

Progrès marqués pour la plupart des établissements régionaux

L'activité en Europe continentale a généré une croissance à deux chiffres du résultat opérationnel et des bénéfices, avec une performance particulièrement marquée pour Monaco. L'Asie a enregistré une croissance à deux chiffres de son résultat opérationnel et a continué à afficher un bilan positif en termes de progression des bénéfices, dans une région où le manque de rentabilité constitue un problème pour l'industrie. Le Royaume-Uni a généré une solide croissance des revenus et une solide progression à deux chiffres du résultat avant comptabilisation des charges juridiques. La Suisse a continué à subir l'effet d'un contexte particulièrement difficile et de l'absence d'opérations majeures de structuration de transactions en faveur de grands clients. Ce dernier facteur a également affecté les activités aux Amériques, qui ne sont en conséquence pas parvenues à maintenir la forte performance de 2012.

Progrès accomplis en termes d'afflux net de nouveaux capitaux ; deuxième semestre décevant, mais circonstances atténuantes

Si l'on exclut la sortie d'une position à faible rendement sur titre individuel de CHF 0,6 milliard, l'afflux net de nouveaux capitaux s'est élevé à CHF 3,2 milliards (croissance annuelle de 4,3%), contre CHF 3,0 milliards en 2012. L'évolution de l'afflux net de nouveaux capitaux s'est révélée décevante au deuxième semestre, reflétant les conditions de marché et des sorties de fonds substantielles dues à l'abandon de comptes à faible valeur à Hong Kong à la suite de modifications réglementaires applicables aux clients fortunés. Sans ces effets transitoires à Hong Kong, la croissance de l'afflux net de nouveaux capitaux se serait située à l'extrémité inférieure de la fourchette de 5-10% visée par EFG International. L'activité en Europe

continentale a généré une croissance de l'afflux net de nouveaux capitaux supérieure à cette fourchette ; la performance du Royaume-Uni s'est inscrite à l'intérieur de la fourchette visée ; les activités de private banking en Suisse ont connu une évolution légèrement négative, mais la progression encourageante de l'afflux brut de capitaux a dans une large mesure compensé les sorties liées aux activités traditionnelles ; l'Asie est demeurée quelque peu en deçà de la fourchette, mais se serait facilement située à l'intérieur en l'absence d'abandon des comptes à faible valeur ; bien qu'en deçà de la fourchette, les Amériques ont enregistré une amélioration marquée au deuxième semestre.

EFG International estime être bien placé pour atteindre son objectif en termes d'afflux net de nouveaux capitaux à l'avenir, en particulier au vu du rythme accéléré des initiatives porteuses de croissance (voir ci-après).

Amélioration notable du recrutement de Client Relationship Officers

Le nombre total de Client Relationship Officers (hors EFG Financial Products) s'est établi à 435 à la fin 2013, contre 414 un an auparavant (407 hors activités abandonnées). EFG International a en outre enregistré une augmentation nette de 19 CRO au cours du deuxième semestre 2013. Le nombre de CRO s'est inscrit en hausse dans tous les établissements régionaux, à l'exception de l'Asie, qui s'est séparée de CRO présentant des performances inférieures aux attentes au premier trimestre 2013, mais en a recruté 10 sur le reste de l'année.

Accent résolument placé sur la croissance ; nombreuses initiatives en ce sens

La revue des activités étant achevée, l'accent est désormais placé sur la génération d'une croissance contrôlée et rentable. Cet engagement en faveur de la croissance est soutenu par diverses initiatives, dont le rythme continuera à s'accélérer. Les initiatives actuellement mises en œuvre sont les suivantes :

- Recrutement de Client Relationship Officers. Le pipeline de CRO est robuste et l'accent est clairement placé sur les recrues et les équipes hautement qualifiées. La région d'Europe centrale et orientale a été – et demeurera – un pôle de recrutement, notamment parce qu'elle a généré une très forte croissance en 2013.

- En Suisse, de nouveaux responsables de la banque privée sont désormais en exercice à Zurich et Genève (Stephan Keiser et Jean-Louis Platteau respectivement). Ils ont un rôle important à jouer pour ce qui est d'attirer de nouveaux CRO et de stimuler la croissance, à l'échelle tant nationale qu'internationale. EFG International a achevé la relocalisation de son siège de Zurich et occupe à présent un immeuble prestigieux sis Bleicherweg 8, reflétant clairement son ambition de développer sensiblement ses activités.

- En Asie, Alvin Ma a rejoint EFG International le 21 février 2014 et assume la fonction de responsable Emerging Wealth à Hong Kong. Précédemment, Alvin Ma occupait avec brio le poste de banquier au sein d'EFG International, avant de rejoindre la China CITIC Bank International, où il était responsable du private banking international.

- A Singapour, EFG International s'est vu octroyer une licence en tant que banque de gros, ce qui lui permettra d'améliorer significativement son offre de services, y compris les dépôts en dollars singapouriens. EFG International prévoit de débiter ses activités en qualité de banque de gros en mars 2014.

- Afin de tirer parti des opportunités offertes par le segment « Global Indian », un nouveau poste de responsable Global Indian est en cours de création, pour lequel EFG International procède actuellement au recrutement. La personne qui l'occupera sera basée à Singapour, mais exercera sa mission à l'échelon international.
- En Espagne, AyG s'est imposé comme un acteur avec lequel il faut compter sur le marché national de la gestion de fortune privée et s'attache à poursuivre l'optimisation de son offre à la clientèle. A cette fin, l'entreprise a entamé les démarches pour demander une licence bancaire.
- La couverture du marché grec a récemment été renforcée par le recrutement d'une responsable d'équipe au Luxembourg et d'autres embauches suivront dans plusieurs centres. EFG International étudie également la possibilité d'établir une forme quelconque de représentation à Athènes.
- Une plate-forme intégrée et complète dédiée à la structuration de patrimoine, aux solutions de placement et au crédit est à présent en place. Au regard des opportunités significatives d'élargissement et d'approfondissement des relations clientèle, EFG International poursuivra ses investissements dans ce domaine. Des progrès conséquents continuent à être accomplis en matière de solutions de placement, les actifs de clients gérés sous cette forme atteignant CHF 8,2 milliards à la fin 2013. Ce montant a plus que doublé sur les quatre dernières années et l'activité génère toujours une solide croissance à deux chiffres.
- EFG International a rebaptisé sa marque avec succès au deuxième semestre 2013. Sous le nom commercial « EFG », le nouveau logo permettra de véhiculer l'idée d'une approche unifiée et sera accompagné dans certaines régions du descripteur « Private bankers », reflétant la priorité accordée au private banking par EFG International.

Accent toujours placé sur la croissance organique, mais acquisitions ciblées envisageables

Exploiter le potentiel latent offre une opportunité majeure d'accroissement de la valeur actionnariale à brève échéance, c'est pourquoi l'accent reste placé à court et moyen terme sur la croissance organique. Cependant, EFG International reste disposé à procéder à des acquisitions en présence d'une conception partagée du private banking, d'une complémentarité des cultures et des compétences et d'un potentiel de synergies significatives. En janvier 2014, EFG International et Falcon Private Bank ont conclu un accord aux termes duquel Falcon recommandera EFG International à ses clients basés à Hong Kong. Les deux organisations travailleront en étroite collaboration afin de faciliter le transfert des relations clientèle au cours du premier semestre 2014 et plusieurs CRO seront déplacés. Les actifs sous gestion concernés sont de l'ordre de CHF 800 millions, dont la plus grande part devrait revenir à EFG.

Organisation dédiée à la croissance

Comme annoncé en janvier, John Williamson, CEO d'EFG International, consacra davantage de temps au développement des cinq segments régionaux du private banking ainsi que des solutions de placement et de gestion de fortune. Pour faciliter ce processus, Giorgio Pradelli, Chief Financial Officer, se charge dorénavant en priorité de la plate-forme opérationnelle et de gestion des risques d'EFG International, tout en assumant la fonction supplémentaire de Deputy CEO.

Concentration sur les objectifs à moyen terme

Particulièrement perceptibles en 2013, les pressions externes subies par le private banking ont eu pour effet de limiter la performance et ont coûté un temps précieux aux membres de l'équipe dirigeante. Par ailleurs, les conditions de marché ont continué à freiner la rentabilité, en particulier sur le plan de la gestion des actifs et des passifs, et la confiance de la clientèle reste fragile, comme cela a pu être observable au troisième trimestre.

Ceci dit, les opportunités offertes à la banque privée sont importantes et ne cessent de croître ; EFG International est convaincu d'avoir toutes les cartes en main pour en tirer parti et générer une robuste croissance à l'avenir. Sur les 12 derniers mois, des progrès ont été réalisés sur le front de l'afflux net de nouveaux capitaux (en dépit d'un deuxième semestre 2013 plus faible que prévu) et, tout particulièrement, du recrutement de CRO, ce qui est de bon augure pour l'avenir. Les activités affichent un potentiel de développement significatif – tant en termes d'accroissement des affaires avec les clients existants que de conquête de nouveaux clients – et ce ne sont pas les opportunités d'acquisition qui manquent, bien qu'EFG International se refuse à sacrifier la qualité à cet égard.

Un important potentiel de progression des résultats se libérera lorsque les taux d'intérêt repartiront à la hausse, mais EFG International continue à placer résolument l'accent sur la croissance des affaires, qui alimentent la productivité et les bénéfices avec une dilution minimale. Cet engagement se reflète dans les différentes mesures qui ont été prises (des changements organisationnels à la conformité aux réglementations comme prérequis à la croissance) ainsi que dans le nombre, l'envergure et le rythme soutenu des initiatives porteuses de croissance.

Bien qu'EFG International soit en mesure de générer une solide croissance à deux chiffres des bénéfices dans un avenir proche, l'objectif consistant à réaliser un résultat net IFRS de CHF 200 millions en 2015 est encore loin d'être atteint. Ceci dépend désormais de la capacité à générer une croissance de l'afflux net de nouveaux capitaux s'inscrivant dans le haut de la fourchette visée par EFG International, ainsi que d'une amélioration sensible des conditions de marché et de la hausse des taux d'intérêt. EFG International maintient toutefois cet objectif – qui reste certes ambitieux – étant donné que l'accent est indéniablement placé sur la croissance et l'amélioration marquée de la performance en 2014 et 2015.

EFG International réaffirme sa détermination à atteindre ses autres objectifs à moyen terme :

- un afflux net de nouveaux capitaux de 5 à 10% par an ;
- un ratio coûts-revenus réduit – inférieur à 75%, mais plutôt en 2015 qu'en 2014 ;
- la poursuite du renforcement des fonds propres. La fourchette de 14-16% définie pour le ratio des fonds propres BRI lors de la revue des activités a été dépassée et remplacée par un objectif de l'ordre des 10% supérieurs pour le ratio Bâle III des fonds propres BRI et des 10% inférieurs pour le ratio du capital actions ordinaire (CET I) ;
- une marge brute se maintenant globalement au niveau qui prévalait au moment de la revue des activités (84 points de base, hors EFG Financial Products) ;

- en conséquence, la génération d'une solide croissance à deux chiffres des résultats et d'une rentabilité à deux chiffres sur les fonds propres.

Du point de vue du rendement pour les actionnaires et tel qu'annoncé précédemment, la rentabilité et la solidité des fonds propres renforcées d'EFG International lui permettront à l'avenir d'adopter une politique de dividendes plus progressive – comme cette année.

John Williamson, CEO d'EFG International, a déclaré :

- « Le private banking traverse une période difficile et nos résultats pour 2013 ont été affectés par la confiance fragile de la clientèle, notamment au troisième trimestre, ainsi que par des charges juridiques et réglementaires exceptionnelles. Mais c'est aussi un marché offrant de multiples opportunités qu'EFG est – j'en suis persuadé – bien placé pour exploiter. La phase de redéfinition de nos activités est achevée et nous repartons sur de bonnes bases, comme en témoigne une récente acquisition. La majorité de nos établissements sont bien positionnés, le recrutement de Client Relationship Officers s'inscrit en nette hausse et la qualité des bénéfices s'est sensiblement améliorée. Nous portons toute notre attention sur la croissance, comme en attestent le nombre, l'envergure et le rythme soutenu des initiatives dans ce domaine. Nous sommes résolument déterminés à générer une amélioration marquée de la croissance et des bénéfices. »

Dividende ordinaire

Le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale, qui se tiendra le 25 avril 2014, de verser un dividende de CHF 0,20 par action (exonéré de l'impôt anticipé).

Rapport annuel 2013

Retrouvez ce communiqué, ainsi que la présentation des résultats et le rapport annuel sur le site Web d'EFG International www.efginternational.com.

Vous pouvez télécharger une copie du rapport annuel 2013 à cette adresse :

http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi_public_site/files/investors/financial_reporting/2013_FY/EFI_2013_Full_Year_Report_EN.pdf

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International AG solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG International AG.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG International AG's judgements and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, (4) no additional cost will be incurred in connection with the businesses closed or exited further to the business review announced on 18 October 2011, and (5) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International AG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

Contacts – EFG International

Relations avec les investisseurs

+41 44 212 7377

investorrelations@efginternational.com

Relations avec les médias

+41 44 226 1217

mediarelations@efginternational.com

A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 000 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

EFG International AG, Bleicherweg 8, 8001 Zurich, Switzerland
www.efginternational.com

Les praticiens de l'art du private banking

Présentation des résultats de l'exercice 2013

EFG International publiera ses résultats financiers de l'exercice 2013 le **mercredi 26 février 2014** à 7h00 HEC.

La direction d'EFG International présentera les résultats lors d'une conférence destinée aux analystes, investisseurs et représentants des médias qui aura lieu à 9h30 (HEC).

Les résultats d'EFG International pour l'exercice 2013 seront présentés par :

- John Williamson, Chief Executive Officer (CEO)
- Giorgio Pradelli, Deputy CEO et Chief Financial Officer

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**, par **conférence téléphonique** ou par **webcast** sur Internet.

Conférence téléphonique :

Numéros à composer :

- Suisse : + 41 58 310 50 00
- Royaume-Uni : + 44 203 059 58 62

Veuillez appeler 10 minutes avant le début de la présentation et demander « EFG International full-year 2013 Results ».

Webcast

Les résultats seront disponibles dès 9h30 (HEC) sur www.efginternational.com.

Transparents de la présentation et communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles le mercredi 26 février 2014 dès 7h00 (HEC) sur www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations).

Enregistrement de la conférence téléphonique

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants :

- Suisse : + 41 91 612 4330
- Royaume-Uni : + 44 207 108 6233

Veuillez taper le code d'identification 19271, puis le signe #.

Enregistrement du webcast

Un enregistrement de la diffusion des résultats sur Internet sera disponible environ trois heures après la présentation sur www.efginternational.com.

Etats financiers

Key figures as at 31 December 2013

<i>(in CHF million unless otherwise stated)</i>	31 December 2013	31 December 2012
Clients Assets under management (AUM)	76,854	79,469
AUM excluding shares of EFG International	75,852	78,687
Assets under administration	8,074	8,295
Number of Client Relationship Officers	435	414
Number of Employees	1,989	1,994

Consolidated Income Statement as at 31 December 2013

<i>(in CHF millions)</i>	Year ended 31 December 2013	Year ended 31 December 2012
Interest and discount income	417.2	439.4
Interest expense	(204.0)	(215.3)
Net interest income	213.2	224.1
Banking fee and commission income	429.3	435.4
Banking fee and commission expense	(86.0)	(89.8)
Net banking fee and commission income	343.3	345.6
Dividend income	3.5	1.3
Net trading income	74.5	70.2
Net gain / (loss) from financial instruments designated at fair value	7.8	29.2
Gains less losses from investment securities	10.6	(2.3)
Other operating income	13.1	29.0
Net other income	109.5	127.4
Operating income	666.0	697.1
Operating expenses	(547.2)	(554.3)
Other provisions	(33.7)	
Impairment on loans and advances to customers	(1.4)	(4.4)
Gain/(loss) on disposal of subsidiaries	0.5	(1.7)
Impairment of intangible assets and goodwill		(1.4)
Provision for restructuring costs		(11.7)
Currency translation losses transferred from the Statement of Comprehensive Income		(3.3)
Profit before tax	84.2	120.3
Income tax expense	(8.2)	(18.6)
Net profit for the year from continuing operations	76.0	101.7
Discontinued operations		
Profit for the year from discontinued operations	46.7	22.2
Profit for the year	122.7	123.9
Net profit for the year attributable to:		
Net profit attributable to owners of the Group	111.8	111.2
Net profit attributable to non-controlling interests	0.6	1.0
Net profit attributable to non-controlling interests from discontinued operations	10.3	11.7
	122.7	123.9

Etats financiers (suite)

Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2013

<i>(in CHF millions)</i>	31 December 2013	31 December 2012	Variation
ASSETS			
Cash and balances with central banks	848.9	1,364.4	-38%
Treasury bills and other eligible bills	631.2	816.8	-23%
Due from other banks	2,200.2	3,393.3	-35%
Loans and advances to customers	11,561.8	10,434.1	11%
Derivative financial instruments	560.4	563.2	0%
Financial assets at fair value :			
- Trading assets	113.3	1,340.0	-92%
- Designated at inception	349.8	381.4	-8%
Investment securities :			
- Available-for-sale	3,844.5	3,297.8	17%
- Held-to-maturity	1,107.1	1,093.6	1%
Intangible assets	266.9	294.6	-9%
Property, plant and equipment	22.5	33.0	-32%
Deferred income tax assets	36.3	32.1	13%
Other assets	155.7	560.7	-72%
	21,698.6	23,605.0	-8%
LIABILITIES			
Due to other banks	290.1	885.3	-67%
Due to customers	16,443.8	16,084.0	2%
Subordinated loans	245.1	57.0	330%
Derivative financial instruments	544.9	728.6	-25%
Financial liabilities designated at fair value	310.7	1,131.3	-73%
Other financial liabilities	2,421.5	2,938.1	-18%
Current income tax liabilities	5.0	2.1	138%
Deferred income tax liabilities	34.6	35.0	-1%
Provisions	26.8	11.5	133%
Other liabilities	269.6	455.8	-41%
	20,592.1	22,328.7	-8%
EQUITY			
Share capital	74.0	77.2	-4%
Share premium	1,238.4	1,239.0	0%
Other reserves	(49.1)	119.9	-141%
Retained earnings	(161.6)	(260.1)	-38%
	1,101.7	1,176.0	-6%
Non-controlling interests	4.8	100.3	-95%
Total shareholders' equity	1,106.5	1,276.3	-13%