

EFG International publie ses résultats pour l'exercice 2015

Zurich, le 22 février 2016.

- L'afflux net de nouveaux capitaux a considérablement rebondi au second semestre, progressant de 7% sur une base annualisée. Il s'agit ici du meilleur résultat semestriel enregistré depuis la revue des activités en 2011. L'Europe continentale (croissance à deux chiffres) et la Suisse (croissance proche du haut de la fourchette visée) ont enregistré des performances dynamiques au second semestre ; la croissance a retrouvé un niveau conforme à l'objectif en Asie. Le Royaume-Uni a connu une croissance annuelle stable dans la fourchette visée.
- L'afflux net de nouveaux capitaux a atteint CHF 2,4 milliards sur l'exercice (croissance annuelle de 3%). Les actifs sous gestion générateurs de revenus ont augmenté de 3% à taux de change constant pour s'inscrire à CHF 83,3 milliards.
- Les revenus issus des activités principales de private banking sont demeurés stables en glissement annuel et ont progressé de 3% au deuxième semestre. Les conditions de marché a freiné la performance globale. Le résultat opérationnel a reculé de 3% et s'est établi à CHF 696,7 millions suite à la baisse sensible des revenus générés par les polices d'assurance-vie. La marge de revenus a atteint 85 points de base, contre 89 points de base en 2014, mais se maintient au-dessus de l'objectif minimum de 84 points de base. Compte tenu des investissements de croissance significatifs, y compris dans le recrutement de Client Relationship Officers (CROs) ainsi que dans les fonctions Compliance et de Risques, le ratio coûts-revenus s'est inscrit à 86,1%.
- Le résultat constaté a subi l'impact négatif de charges et de provisions juridiques et professionnelles exceptionnelles, y compris le versement d'un montant d'USD 29,9 millions au titre de l'accord formel conclu dans le cadre du programme fiscal américain. Le résultat net IFRS s'est élevé à CHF 57,1 millions, contre CHF 61,4 millions un an auparavant. Le résultat net sous-jacent récurrent a atteint CHF 91,1 millions, contre CHF 131,0 millions.
- Le ratio Bâle III des fonds propres BRI-EU s'est établi à 16,8%, celui du capital-actions ordinaire (CET I) à 12,8%.
- Un large éventail d'initiatives en faveur de la croissance a été mis en œuvre, dont des investissements majeurs dans le recrutement de CROs. Le nombre de CROs a progressé de 5% et s'élevait à 462 à la fin 2015. La dynamique a été soutenue au second semestre (66 embauches) et le pipeline de recrutement reste robuste.
- L'accent a été placé sur la mise en œuvre du programme de réduction des coûts à hauteur d'environ 5%, soit CHF 30 millions, d'ici la fin 2016.
- Le versement d'un dividende de CHF 0,25 par action sera proposé, identique à celui versé l'année précédente.
- Un regroupement avec BSI est prévu, qui ouvre la voie d'une transformation visant à créer une banque privée suisse leader sur le marché, gérant quelques CHF 170 milliards d'actifs combinés et employant 860 CROs. Voir l'annonce séparée également publiée ce jour.

Joachim H. Straehle, CEO d'EFG International :

- « EFG International est une banque privée dotée d'atouts concurrentiels majeurs, qui ne se sont toutefois pas reflétés dans notre performance cette année. Les incertitudes régnant sur le front économique et les marchés ont certes joué un rôle, surtout en ce qui concerne les pays émergents, mais je suis persuadé que notre entreprise peut et va faire mieux. Fait réjouissant, nos activités principales de private banking sont demeurées stables et les revenus correspondants ont progressé au second semestre. Le rebond marqué de l'afflux net de nouveaux capitaux enregistré au deuxième trimestre ainsi que les bonnes performances enregistrées par la plupart des régions ont démontré que notre capacité de croissance demeure intacte. Nous avons également procédé à des investissements conséquents dans la croissance, avec le lancement d'un programme de recrutement de CROs de grande envergure, qui repose sur l'attrait d'EFG pour les individus et équipes de haut niveau. Simultanément, la direction s'attache à mener à bien le programme crucial de réduction des coûts d'EFG, préparant ainsi l'entreprise à la prochaine étape de son développement. Cette prochaine étape est façonnée par un projet de regroupement avec BSI, annoncé ce jour, en vue de créer une banque privée suisse leader sur le marché et d'envergure mondiale. Il s'agit d'un jalon vers une transformation qui offre d'excellentes opportunités de croissance ainsi qu'un formidable potentiel de synergies. Pour les actionnaires, les collaborateurs et les clients, c'est un futur passionnant qui s'annonce. »

Résultats-clés	2015	Variation vs 2014
Résultat net sous-jacent récurrent*	CHF 91,1 mio.	- 30%
Résultat net IFRS	CHF 57,1 mio.	- 7%
Résultat opérationnel	CHF 696,7 mio.	- 3%
Charges opérationnelles	CHF 604,3 mio.	+ 5%
Ratio coûts-revenus	86,1%	contre 79,8%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 83,3 mrd	contre CHF 84,2 mrd
Afflux net de nouveaux capitaux	CHF 2,4 mrd	contre CHF 4,4 mrd
Marge de revenus (en % des ASG)	85 pb	contre 89 pb
Ratio des fonds propres BRI (Bâle III)**	16,8%	contre 18,7%
Ratio des fonds propres CET I (Bâle III)	12,8%	contre 14,2%
Client Relationship Officers (CRO)	462	contre 440
Effectif total	2 169	contre 2 059

* Sans tenir compte de l'impact d'éléments exceptionnels

** BRI-EU

Des revenus stables issus des activités principales de private banking. Une performance globale freinée par les conditions de marché et la baisse sensible des revenus générés par le portefeuille de polices d'assurance-vie. Un résultat pénalisé par les investissements dans la croissance et des charges et provisions juridiques et professionnelles exceptionnelles

En 2015, la performance a été freinée par une série de facteurs externes, y compris les incertitudes régnant sur le front économique et les marchés, des effets de change négatifs et la persistance de taux d'intérêt bas. L'activité clientèle a été modérée, notamment dans les pays émergents, y compris Asie et Amérique latine. Les volumes de prêts ont en outre pâti de la décision d'abandonner certaines activités non stratégiques dans le domaine des crédits à la clientèle.

Le résultat opérationnel et la marge de revenus sont par conséquent restés en deçà des attentes, comme annoncé dans le communiqué du 23 novembre 2015. Sur l'année

2015, le résultat opérationnel s'est établi à CHF 696,7 millions, contre CHF 716,6 millions un an auparavant. Les revenus générés par le portefeuille de polices d'assurance-vie ont enregistré une diminution nette de CHF (22,7) millions en glissement annuel du fait de facteurs externes qui ont eu un impact majeur. Les activités sous-jacentes de private banking sont demeurées stables : le résultat opérationnel du cœur de métier s'est maintenu à CHF 640,7 millions et a augmenté de 3% au deuxième semestre. La marge de revenus a atteint 85 points de base, contre 89 points de base en 2014, mais reste supérieure au minimum de 84 points de base défini par EFG International.

Le résultat constaté a subi l'impact négatif de charges et de provisions juridiques et professionnelles exceptionnelles, y compris en relation avec le programme fiscal américain, concentrées principalement sur le second semestre. Cela s'est traduit par un résultat net IFRS de CHF 57,1 millions, contre CHF 61,4 millions sur la même période l'année précédente. Le résultat net sous-jacent récurrent a atteint CHF 91,1 millions, contre CHF 131,0 millions en 2014, après exclusion des éléments non récurrents suivants :

- CHF 21,4 millions en relation avec le programme fiscal américain. En décembre, EFG International a conclu un accord formel avec le Département américain de la Justice concernant sa participation au programme fiscal des États-Unis en tant que banque de catégorie 2. L'accord porte sur le versement d'un paiement unique d'USD 29,9 millions.

- CHF 6,8 millions de charges juridiques et professionnelles nettes exceptionnelles en relation avec les éléments précités et d'autres affaires.

- CHF 3,6 millions de coûts liés au recrutement de CROs.

- CHF 2,2 millions de charges de restructuration relatives au programme de réduction des coûts.

Abstraction faite de la contribution réduite du portefeuille de polices d'assurance-vie, le résultat net sous-jacent récurrent a progressé de 6% en glissement semestriel au second semestre.

Les charges opérationnelles ont augmenté de 5% en rythme annuel pour s'inscrire à CHF 604,3 millions. Cette évolution s'explique par la mise en place d'un programme de recrutement de CROs de grande envergure – après exclusion des coûts liés au recrutement de CROs en 2015, la hausse s'est limitée à 3%. Des investissements supplémentaires dans la croissance ont été opérés, dans les fonctions de Compliance et de Risques, la plate-forme dédiée aux solutions de placement et de gestion de fortune, les nouveaux bureaux à Chypre et au Chili ainsi que l'optimisation en vue de l'obtention d'une licence bancaire en Espagne. Les obstacles à la performance couplés à ces investissements dans la croissance ont entraîné une progression du ratio coûts-revenus à 86,1% (2014 : 79,8%). Ce chiffre, qui est supérieur au plafond de 75% visé par EFG International, sera traité dans le cadre du programme de réduction des coûts, tel qu'explicité ci-après.

Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 83,3 milliards, contre CHF 84,2 milliards à la fin 2014, mais sont en hausse par rapport au montant de CHF 80,2 milliards enregistré à la fin du premier semestre. Après exclusion des effets de change de CHF (3,4) milliards, les actifs sous gestion générateurs de

revenus ont progressé de 3% en glissement annuel. Les effets de marché se montent à CHF 0,1 milliard et l'afflux net de nouveaux capitaux à CHF 2,4 milliards. En dépit d'effets de change négatifs, les actifs sous gestion moyens générateurs de revenus ont augmenté d'environ 2% en glissement annuel pour s'établir à CHF 81,7 milliards.

Sur la base des critères de Bâle III (pris en compte dans leur intégralité), le ratio des fonds propres BRI-EU d'EFG International a atteint 16,8%, contre 18,7% un an auparavant. Ce résultat s'explique par des éléments exceptionnels à savoir la hausse des actifs pondérés des risques liée aux évolutions réglementaires (130 points de base), le programme fiscal américain et d'autres frais juridiques et coûts des litiges (50 points de base) qui ont neutralisé la génération de capital sous-jacent (190 points de base). Le ratio du capital-actions ordinaire (CET I) s'est établi à 12,8%, contre 14,2% à la fin 2014. EFG International maintient un bilan robuste et liquide, avec un ratio de couverture des liquidités de 224% et un ratio crédits/dépôts de 52%.

Une croissance positive de l'afflux net de nouveaux capitaux ; un rebond marqué au second semestre

L'afflux net de nouveaux capitaux a atteint CHF 2,4 milliards (croissance annuelle de 3%), contre CHF 4,4 milliards un an auparavant. Il a connu un rebond soutenu de CHF 2,7 milliards au second semestre, soit une croissance de 7% sur une base annualisée, qui s'inscrit confortablement dans la fourchette de 5-10% visée par EFG International. Il s'agit ici de la meilleure performance semestrielle (à l'instar du premier semestre 2014) enregistrée depuis la revue des activités entreprise en 2011.

L'afflux net de nouveaux capitaux a connu une progression forte de 14% en Europe continentale, tous les pays ayant enregistré de bonnes performances et une croissance particulièrement soutenue au second semestre. La Suisse, qui a poursuivi son redressement au second semestre, a enregistré une croissance de 9% sur une base annualisée. Le Royaume-Uni a connu une croissance stable de 5% sur l'année. L'Asie a subi des sorties nettes de capitaux en 2015, lesquelles s'expliquent en partie par la décision d'abandonner certaines activités de prêt non stratégiques, mais a nettement rebondi au deuxième semestre avec une croissance annualisée de 5%. Les États-Unis ont également connu des sorties nettes de capitaux reflétant l'évolution négative des marchés en Amérique latine.

Des investissements conséquents dans le recrutement de CROs ; un pipeline de recrutement robuste

À la fin 2015, le nombre de CROs s'établissait à 462, contre 440 un an auparavant, soit une hausse de 5%. Cette évolution résulte d'un programme de recrutement de grande envergure, qui place l'accent sur les individus et équipes de haut niveau. 102 CROs ont été recrutés (66 au second semestre), dont près d'un tiers sont déjà rentables. Ce résultat a été compensé par le départ de 80 CROs, majoritairement (51 CROs établis et 19 embauchés depuis 2014) suite à un renforcement de la gestion des performances et à des mesures de rationalisation. Ce chiffre englobe également 10 CROs au Luxembourg, qui ont décidé de lancer leur propre affaire, en étroite collaboration avec EFG Bank (Luxembourg). En conséquence, les actifs sous gestion moyens par CRO (hors CROs recrutés en 2015) ont augmenté à CHF 217 millions en 2015, contre CHF 191 millions un an auparavant. Le pipeline de recrutement est robuste, plusieurs CROs ayant déjà signé des contrats en vue de rejoindre l'entreprise en 2016.

L'élimination des sources d'incertitude, permettant à l'entreprise de se tourner vers la prochaine étape de son développement

Comme mentionné précédemment, un accord formel a pu être conclu en relation avec le programme fiscal américain. EFG International estime que cet accord est favorable et a permis de lever une source majeure d'incertitude.

Le projet de re-souscription de l'assurance-vie annoncé au moment de la publication des résultats semestriels a été achevé. À la fin 2015, la juste valeur du portefeuille d'actifs détenus jusqu'à échéance s'élevait à CHF 566,4 millions – contre CHF 507,8 millions à la fin juin comme indiqué dans le communiqué du 23 novembre. La valeur comptable atteignait quant à elle CHF 815,7 millions à la fin 2015, la différence de CHF 249,3 millions s'inscrivant en légère baisse par rapport au montant de CHF 260,6 millions enregistré à la fin juin 2015. Comme annoncé dans les communications précédentes, la comptabilisation des produits est appelée à diminuer à l'avenir.

Un accent résolument placé sur la mise en œuvre du programme de réduction des coûts

EFG International reconnaît la nécessité de réajuster la base de ses coûts. Comme décrit dans le communiqué du 23 novembre, un programme de réduction des coûts à hauteur d'environ 5% – soit CHF 30 millions – a été initié et sera intégralement réalisé d'ici la fin 2016. Les charges de restructuration exceptionnelles associées représenteront jusqu'à 50% de ce montant. Les mesures identifiées englobent de mesures visant à accroître l'efficacité et une réduction de 200 postes.

Des progrès substantiels ont été accomplis pour une large série de mesures. L'attention s'est portée comme indiqué précédemment sur les CROs présentant des performances inférieures aux attentes et sur le ratio entre le nombre de CROs et le nombre de personnel administratifs qui leur sont dédiés. D'autres réductions de coût dans les fonctions de support en central et dans les entités locales sont également en cours de recensement.

L'engagement de générer de la croissance par les activités existantes et de nouvelles initiatives

EFG International met tout en œuvre pour tirer profit de ses moteurs de croissance. Comme indiqué précédemment, l'entreprise continue de recruter des CROs hautement qualifiés. Elle s'attache également à renforcer la contribution à l'afflux net de nouveaux capitaux des CROs existants par le biais d'un éventail d'initiatives, parmi lesquelles un soutien administratif optimisé, une gestion plus active de la performance et la poursuite de l'exploitation de sa plate-forme dédiée aux solutions de placement et de gestion de fortune. EFG International poursuit ses activités de prêt dans le cadre d'une relation clientèle globale de private banking. Sur l'année, la hausse des marges liées à l'exercice de revue des rendements du portefeuille de crédit a plus que compensé le repli des volumes lié à un ajustement exceptionnel du portefeuille.

Les ressources et compétences en Europe centrale et orientale ont été considérablement renforcées durant l'année grâce notamment au recrutement d'équipes senior en Suisse et au Royaume-Uni et d'un coordinateur très expérimenté pour le marché d'Europe continentale et de la Russie. La nouvelle succursale à Chypre est opérationnelle et génère des performances conformes aux attentes ; tout

comme le bureau d'Athènes, elle a atteint son seuil de rentabilité durant l'année. Une équipe dirigeante composée de professionnels hautement qualifiés et ayant fait leurs preuves sur le marché local a été nommée au Chili en cours d'année.

Dividende ordinaire

Le Conseil d'Administration proposera à l'Assemblée générale, qui se tiendra le 29 avril 2016, de verser un dividende de CHF 0,25 par action (exonéré de l'impôt anticipé), soit un montant identique à l'année précédente.

Rapport annuel 2015

Retrouvez ce communiqué de presse, ainsi que la présentation des résultats et le rapport annuel sur le site Web d'EFG International www.efginternational.com.

Vous pouvez télécharger une copie du rapport annuel 2015 à cette adresse :

http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi_public_site/files/investors/financial_reporting/2015_FY/EFGI_2015_Full_Year_Report_EN.pdf

Contact

Relations avec les investisseurs

+41 44 212 7377

investorrelations@efginternational.com

Relations avec les médias

+41 44 226 1272

mediarelations@efginternational.com

A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 200 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

EFG International AG, Bleicherweg 8, 8001 Zurich, Switzerland.

Tel: +41 44 226 1850 Fax +41 44 226 1855

www.efginternational.com

Les praticiens de l'art du private banking

Important Disclaimer

This document has been prepared by EFG International AG ("EFG") solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG.

This document is not a prospectus pursuant to arts. 652a and/or 1156 of the Swiss Code of Obligations or arts. 27 et seq. of the SIX Swiss Exchange Listing Rules or under any other applicable laws. A decision to invest in securities of EFG should be based exclusively on the issue and listing prospectus published by EFG for such purpose.

Investors must rely on their own evaluation of EFG and its securities, including the merits and risks involved.

Copies of this document may not be sent to jurisdictions, or distributed in or sent from jurisdictions, in which this is barred or prohibited by law. The information contained herein shall not constitute an offer to sell or the solicitation of an offer to buy, in any jurisdiction in which such offer or solicitation would be unlawful prior to registration, exemption from registration or qualification under the securities laws of any jurisdiction.

This document is not for publication or distribution in the United States of America, Canada, Australia or Japan and it does not constitute an offer or invitation to subscribe for or purchase any securities in such countries or in any other jurisdiction. In particular, the document and the information contained herein should not be distributed or otherwise transmitted into the United States of America or to U.S. persons (as defined in the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the "Securities Act")) or to publications with a general circulation in the United States of America. The securities referred to herein have not been and will not be registered under the Securities Act, or the laws of any state, and may not be offered or sold in the United States of America absent registration under or an exemption from registration under Securities Act. There will be no public offering of the securities in the United States of America.

Any offer of securities to the public that may be deemed to be made pursuant to this communication in any member state of the European Economic Area (each a "Member State") that has implemented Directive 2003/71/EC (together with the 2010 PD Amending Directive 2010/73/EU, including any applicable implementing measures in any Member State, the "Prospectus Directive") is only addressed to qualified investors in that Member State within the meaning of the Prospectus Directive.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect", "target" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG's judgments and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) the ability to successfully acquire BSI and realize expected synergies, (2) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (3) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (4) competitive pressures, and (5) other risks and uncertainties inherent in the business of EFG and/or BSI. EFG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

États financiers

Key figures as at 31 December 2015

<i>(in CHF million unless otherwise stated)</i>	31 December 2015	31 December 2014	Change vs. 31 December 2014
Clients Assets under management (AUM)	84,133	85,108	-1%
AUM excluding shares of EFG International	83,304	84,196	-1%
Assets under administration	9,605	8,368	15%
Number of Client Relationship Officers	462	440	5%
Number of Employees	2,169	2,059	5%

Consolidated Income Statement as at 31 December 2015

<i>(in CHF millions)</i>	Year ended 31 December 2015	Year ended 31 December 2014
Interest and discount income	413.6	458.3
Interest expense	(213.0)	(211.1)
Net interest income	200.6	247.2
Banking fee and commission income	452.2	477.7
Banking fee and commission expense	(76.9)	(96.4)
Net banking fee and commission income	375.3	381.3
Dividend income	6.5	1.1
Net trading income and foreign exchange gains less losses	104.3	69.8
Net loss from financial instruments measured at fair value	(6.4)	(3.0)
Gains less losses on disposal of available-for-sale investment securities	14.2	18.2
Other operating income	2.2	2.0
Net other income	120.8	88.1
Operating income	696.7	716.6
Operating expenses	(604.3)	(575.0)
Other provisions	(20.0)	(64.1)
Reversal of impairment on loans and advances to customers	0.1	0.3
Reversal of impairment on financial assets held-to-maturity		2.5
Profit before tax	72.5	80.3
Income tax expense	(13.1)	(17.7)
Net profit for the year	59.4	62.6
Net profit for the year attributable to:		
Net profit attributable to equity holders of the Group	57.1	61.4
Net profit attributable to non-controlling interests	2.3	1.2
	59.4	62.6

États financiers (suite)

Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2015

<i>(in CHF millions)</i>	31 December 2015	31 December 2014	Variation
ASSETS			
Cash and balances with central banks	4,862.0	2,855.3	70%
Treasury bills and other eligible bills	757.1	626.0	21%
Due from other banks	2,168.5	2,108.8	3%
Loans and advances to customers	12,061.6	13,031.1	-7%
Derivative financial instruments	735.4	569.5	29%
Financial assets at fair value :			
- Trading assets	58.6	105.6	-45%
- Designated at inception	305.0	329.7	-7%
Investment securities :			
- Available-for-sale	4,243.8	4,093.5	4%
- Held-to-maturity	1,162.2	1,159.1	0%
Intangible assets	271.7	274.9	-1%
Property, plant and equipment	21.6	21.1	2%
Deferred income tax assets	35.0	32.8	7%
Other assets	113.9	136.7	-17%
	26,796.4	25,344.1	6%
LIABILITIES			
Due to other banks	503.2	466.0	8%
Due to customers	19,863.5	18,564.5	7%
Subordinated loans	242.8	246.3	-1%
Debt issued	392.0	411.1	-5%
Derivative financial instruments	714.1	661.1	8%
Financial liabilities designated at fair value	353.1	369.2	-4%
Other financial liabilities	3,237.9	3,030.7	7%
Current income tax liabilities	4.9	6.0	-18%
Deferred income tax liabilities	35.1	35.4	-1%
Provisions	7.7	38.0	-80%
Other liabilities	313.1	340.7	-8%
	25,667.4	24,169.0	6%
EQUITY			
Share capital	76.1	75.5	1%
Share premium	1,245.9	1,243.8	0%
Other reserves	(153.4)	(72.5)	112%
Retained earnings	(59.1)	(90.5)	-35%
	1,109.5	1,156.3	-4%
Non-controlling interests	19.5	18.8	4%
Total equity	1,129.0	1,175.1	-4%